



NGUYỄN TRẦN HỒNG NGỌC

ỨNG TUYỂN VỊ TRÍ KINH DOANH - KHU VỰC CÀ MAU

☎ 0985669952

📅 28/06/1997

✉ ngocnguyenth97@gmail.com

📍 144 Nguyễn Tất Thành, phường 8, thành phố Cà Mau

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Tôi mong muốn phát triển sự nghiệp trong lĩnh vực OTC, tận dụng tính cách năng động, kỷ luật và kinh nghiệm quản lý thị trường để mở rộng hệ thống phân phối bền vững. Định hướng gắn bó lâu dài, đóng góp vào hiệu quả kinh doanh cho công ty.

KỸ NĂNG

Phát triển và quản lý thị trường:

Có kinh nghiệm khảo sát, mở rộng độ phủ cho tuyến bán hàng tận nhà của Yakult ở khu vực miền Tây

Giao tiếp và đàm phán:

Có kinh nghiệm xử lý tình huống và thuyết phục khách hàng, cũng như xử lý vấn đề phát sinh trong quá trình quản lý đội nhóm

Làm việc nhóm và chịu áp lực cao:

Luôn giữ được sự bình tĩnh và phối hợp tốt khi làm việc với đội nhóm nhiều nhân sự và làm việc với cấp trên, khách hàng và nhân sự các phòng ban khác. Luôn đảm bảo được kết quả nhóm đạt được chỉ tiêu được giao trong bối cảnh thời gian, nguồn lực có hạn.

HỌC VẤN

TRƯỜNG ĐẠI HỌC CẦN THƠ

Ngành học: Quản trị kinh doanh
08/2015 - 06/2019

SỞ THÍCH

Đi phượt

Chơi thể thao (cầu lông)

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

CÔNG TY TNHH YAKULT VIỆT NAM

Giám sát kinh doanh nhóm phát triển miền Tây 07/2021 - 08/2025

- Lập kế hoạch và triển khai cho nhóm (15 thành viên) hoạt động mở mới cửa hàng/chi nhánh ở thị trường mới theo yêu cầu của công ty
- Sắp xếp lịch làm việc cho nhân viên trong nhóm
- Phỏng vấn và đào tạo nhân viên mới vào nhóm
- Đồng hành và huấn luyện nâng cao kỹ năng cho nhân viên cũ đảm bảo đạt mục tiêu công ty yêu cầu
- Làm việc với các nhân sự phòng ban khác để đảm bảo được quyền lợi nhân sự nhóm và tiến độ công việc nhóm được giao

Thành tựu:

- Dẫn dắt đội nhóm hoàn thành trên 95% các mục tiêu được giao (tuyển dụng, doanh số bán hàng, kết quả đào tạo cộng tác viên)
- Hoàn thành nhiệm vụ được giao trong việc dẫn dắt đội nhóm phát triển kênh bán hàng tận nhà ở các tỉnh miền Tây (Trà Vinh, Bến Tre, Tiền Giang, Long An, Cần Thơ) và cải thiện doanh số các thị trường cũ (Cà Mau, Vĩnh Long, Trà Vinh)
- Đạt thành tích đội nhóm xuất sắc trong kỳ thi đua khen thưởng toàn công ty (Giải nhất năm 2023 và 2024, giải ba năm 2022)

CÔNG TY TNHH YAKULT VIỆT NAM

Nhân viên kinh doanh ban phát triển 08/2019 - 06/2021

- Khảo sát thị trường mới
- Tuyển dụng cộng tác viên (Yakult Lady)
- Đào tạo bán hàng cho cộng tác viên theo kế hoạch

Những điều đạt được:

- Được đánh giá là người ham học hỏi, cầu tiến trong công việc
- Đồng tham gia các hoạt động mở mới kênh bán hàng tận nhà của Yakult ở các thị trường (Bình Dương, Cà Mau, Kiên Giang, Đồng Tháp, An Giang)
- Đạt giải nhì cuộc thi giao tiếp nhân viên 7/2020
- Đạt giải tuyển dụng nhân viên 1/2021